

INTERNATIONELLA AFFÄRER

MEDFÖLJER SOM TEMATIDNING I DAGENS INDUSTRI • MAJ 2010

smartmedia

Planera för världen

Rätt förberedelse
– en framgångsfaktor

Höj likviditeten

med tullfritt lager



Vinnare av Stora Exportpriset 2010

– Roxtec sätter kunden i centrum

Exportrådet: Bestäm vilka risker ni vill ta!

Guy Ehrling: Eliminera flaskhalsarna!



Vår vilja att finansiera små och medelstora företag har nu gått över gränsen.

Exportlånet. En möjlighet för små och medelstora svenska företag att lyckas internationellt. Läs mer på almi.se.

ALMI
FÖRETAGSPARTNER

Exportlånet är ett samarbete
mellan ALMI, SEK, EKN,
Exportrådet och Swedfund.

Bättre likviditet med tullfritt lager

Genom att använda tjänsten Gränslöst Tullager kan importföretag öka sin likviditet, kapa betalningstopparna och få en smidigare tull- och momshantering. Det säger Mathias Olsson, Customs Coordinator vid speditorsföretaget Damco.

TEXT FREDRIK DHEJNE FOTO DAMCO (PRTRÄTTBILD)

– Tjänsten Gränslöst Tullager har utvecklats från vår egen lagerhantering. Vi insåg att vi kunde utnyttja våra IT-system för att hjälpa kunder som inte hade kunskap, tid och resurser att ansöka om de tillstånd som Tullverket kräver.

– Vi har tillhandahållit denna tjänst sedan 2008. Den bygger i sin tur på Tullverkets elektroniska tjänster och spårbarhet på artikelnivå, berättar Mathias Olsson.

Han konstaterar att intresset är stort för tjänsten. Däremot är de potentiella kunderna lite avvaktande i början eftersom ihopkopplingen med Damcos IT-system ger företaget en stor insyn i kundens affärer. Därför funderar de ett tag innan de beslutar sig, säger han. Samtidigt betonar han att kunderna inte behöver vara rädda för att deras interna information ska läcka ut.

– Vi har tystnadsplikt och den här verksamheten är separerad från resten av Damco. Det finns heller inga krav på att man ska anlita koncernens övriga tjänster för att få tillgång till tjänsten.

DEN STÖRSTA NYTTAN FÖR KUNDERNA är att de förbättrar sin likviditet och kapar betalningstopparna genom att de betalar tull och moms enbart vid leverans till kund och bara för de sändningar som levereras ut.

Fysiskt kan lagret ligga var som helst i Sverige. Ytterligare en fördel är att kunden själv förfogar över lagret. Oförtullade respektive förtullade varor behöver inte separeras fysiskt, det hanteras i IT-systemet.

– Vi har tillgång till exakt samma information som kunden. Man kan säga att vi har deras lager virtuellt i våra system. Det som krävs är att kunden är noggrann i sin lagerhantering, har ordning och reda och hela tiden uppdaterar saldot samt inventerar oftare än annars, betonar Mathias Olsson.

Hur går det till när ni ska börja?

– När vi kommit fram till att vi ska samarbeta diskuterar vi hur IT-systemen kan kopplas ihop och här samarbetar vi med företaget SYSteam och vi har tillsammans med dem tagit fram en färdig lösning för ett tullfritt lager.

NÄR IT-KOPPLINGEN ÄR PÅ PLATS testas

filutbytet, vilket tar någon vecka. Damco kontrollerar också kundens artikelregister och rättar till eventuella fel.

Därefter sker en startinventering hos kunden. Damco informerar om vilka krav som gäller lagret, säkerhetsfrågor, behörighetsregler mm. Företaget måste också



Den största nyttan för kunderna är att de förbättrar sin likviditet och kapar betalningstopparna, säger Mathias Olsson, Customs Coordinator vid speditorsföretaget Damco.



Mathias Olsson säger att konfektionsindustrin är den bransch som förmodligen vinner mest på Gränslöst Tullager eftersom textilimportörerna köper sina varor ganska långt i förväg och har dem relativt länge i lager.

skriva ned en rutin för hur lagret ska hanteras.

– Sedan lägger kunden till vårt tillstånd, anmäler företaget till Tullverket och sätter igång.

Mathias Olsson säger att konfektionsindustrin är den bransch som förmodligen vinner mest på denna lösning. Textilimportörerna köper sina varor ganska långt i förväg och har dem relativt länge i lager. Dessutom är tullavgiften på konfektion ganska hög. De företag som säljer vidare till tredje land utanför EU tjänar också på att deras varor kan ligga oförtullade här i Sverige innan de skeppas iväg.

HAN SÄGER ATT ANDRA INTRESSANTA branscher är heminredning och presentartiklar, radio och tv.

– Jag tror att företag som har låga marginaler måste titta på liknande lösningar som vår.

Damcos affärsidé är att erbjuda kunder en lösning för att förbättra deras likviditet och att spara pengar. Dessutom träffar man en massa nya kunder, vilket ger möjligheter att sälja företagets övriga tjänster.

– Vi lanserade tjänsten precis när många företags efterfrågan minskade och de började se över sina kostnader. Därför kan man säga att konjunkturen har gynnat oss. Det här är en produkt som kommit för att stanna. Budskapet att företag kan spara pengar och höja sin likviditet är alltid attraktivt.

EN ANNAN FÖRDEL FÖR KUNDERNA är att de kan våga testa fler varor som de kanske inte är riktigt säkra på att de kan sälja. Genom systemet behöver de inte ligga ute med

moms och tull på varor som de kanske inte får sålt.

– Förblir de osålda kan vi hjälpa dem att förstöra dem på det sätt som Tullverket kräver och så att de slipper moms och tull på dessa varor, säger Mathias Olsson.



Ytterligare en fördel är att kunden själv förfogar över lagret. Oförtullade respektive förtullade varor behöver inte separeras fysiskt, det sköter IT-systemet.

Hallå där Pelle Neugebauer!

Pelle Neugebauer, VD Max Collection! Varför arbetar ni med tullfritt lager och företaget Damco?

– Tidigare förtullade vi allt gods vid ankomsten och betalade tull och moms direkt för hela sändningen. Fördelarna för oss är främst en ökad flexibilitet och en bättre likviditet. Vi tar hem varor och lägger dem på vårt lager oförtullat och omomsat. När vi levererar ut varor rapporterar vi omedelbart till Damco genom våra synkroniserade datasystem och Damco rapporterar i sin tur informationen vidare till tullen.

Max Collection utvecklar och designar kläder som tillverkas i Asien. Produkterna säljs både inom och utom EU.

– Vid efterorder är det mycket komplicerat att leverera en artikel som redan förtullats inom EU till ett land utanför EU. När varorna i stället läggs oförtullade på ett tullager betalar vi via Damco enbart för varje artikel när den levereras, säger Pelle Neugebauer.

Tidigare var det mycket besvärligt att sälja av restlager och liknande. Genom detta system kan bolaget nå en större kundkrets. Dessutom vill butikerna i dag ha kortare ledtider och inte köpa på sig stora sändningar.

– På det här sättet kan vi enklare och billigare tillgodose deras behov och vi är mycket nöjda med Damcos tjänster, framhåller han.

Hallå där Ralph Höglund!

Varför ska man anlita ALFA RELOCATION AB?

– Därför att vi är duktiga på det vi gör och för att vi erbjuder våra kunder ett helhetskoncept när det gäller in- eller utflyttning av deras medarbetare, svarar Ralph Höglund, styrelseledamot i företaget.



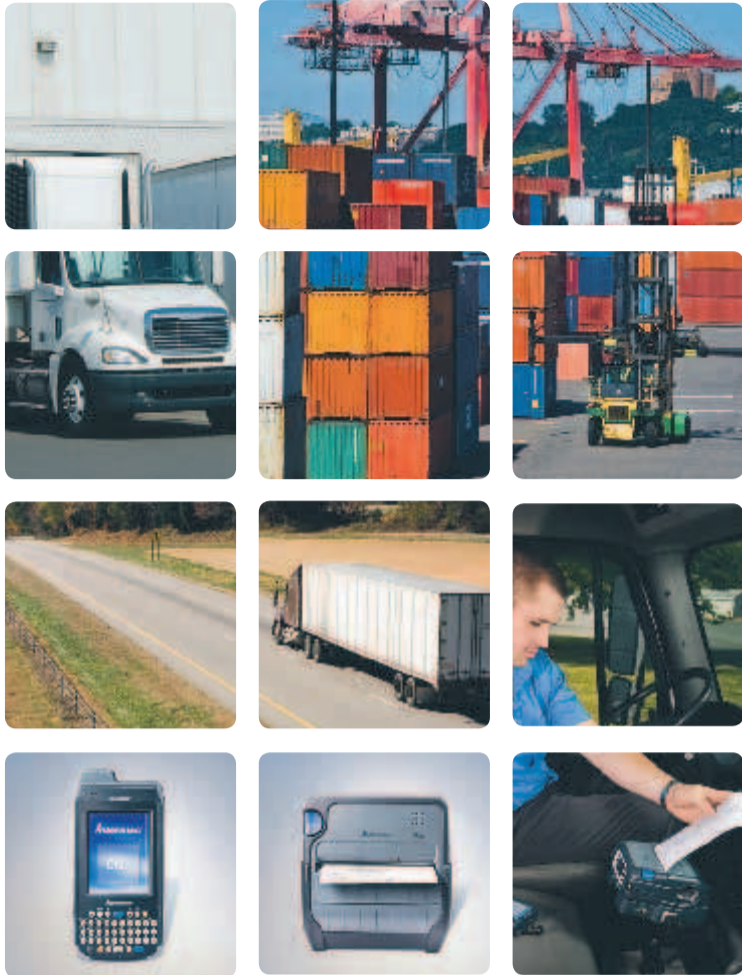
Alfa Relocation AB bildades 2009 och erbjuder service när det gäller att hitta bostad, skolor, tillstånd med mera. I konceptet erbjuds även flyttning, magasinering, försäkring med mera.

– Meningen är att både företaget och den flyttande familjen ska känna sig bekväma och trygga i vetskapen om att vi tar hand om hela processen. Vi har kompetens inom området och har väl etablerade kontakter och partners i hela världen. Vi vet vad som gäller i det berörda landet men skulle vi sakna viss kunskap anlitar vi experter. Men ansvaret för helheten ligger alltid hos oss.

Företagets tjänster bygger på ett grundavtal med kundföretaget där omfattningen av åtagandet bestäms.

– Vi betjänar egentligen tre parter: företaget som kontrakterar tjänsten av oss, dess personal- och/eller inköpsavdelning samt den person/familj det gäller.

Alfa Relocation AB ingår i Beta Holding, som är ett svenskt privatägt företag med huvudkontor i Jönköping. Systerföretaget Alfa Quality Moving arbetar med internationella flytttjänster.



Stötar och fall inträffar. Låt dem inte sakta ner dig.

Nya Intermec CN4 hjälper till att optimera leveranser

Du skulle inte förvänta dig att dina förare kör ett fordon med slitna däck så varför kompromissa i ditt val av handdator? Om deras handdator inte fungerar kommer de att vara oförmögna att avsluta sitt schema utan att ta till telefonsamtal, penna, papper och en vägkarta. Detta leder till förseningar och omöjlighet att respektera nivåerna i serviceavtalen, för att inte tala om hur det påverkar dina resultat.

Intermec levererar det mest omfattande utbudet av handdator-, datainsamlings-, RFID-, skrivar- och medialösningar tillgängliga från ett och samma företag. Intermec CN4 är ett viktigt verktyg i alla förars fordon. Den är laddad med kraftfulla funktioner såsom 3.5G WAN, GPS och Enhanced Mobile Document Imaging för att förbättra förarnas produktivitet och hålla dem anslutna medan de är ute på vägen. Intermecs enheter är utformade för att ta stötar utan att det innebär dyra reparationer och kostsamma driftstopp. De kan även anslutas sömlöst för att erbjuda en komplett lösning, vilket gör dem till viktiga verktyg i varje förarkabin.

Och robust pålitlighet kostar inte så mycket som du kanske tror. Jämför Total Cost of Ownership (TCO) för CN4 under en 5-årsperiod mot ett mindre robust alternativ och se själv.

Prova vår gratis TCO kalkylator och ladda ner vår gratis eBook "How Ruggedness Reduces TCO" på www.intermec.se/TCOkit5. Kontakta oss på vårt gratisnummer : 020-480230



Copyright © 2010 Intermec Technologies Corporation. Alla rättigheter reserverade. Intermec är ett registrerat varumärke som tillhör Intermec Technologies Corporation.

Global logistics. Individual solutions.



Global logistics. Individual solutions.

Förbättra ditt cash flow med Gränslöst Tullager



Gränslöst Tullager

Har du tänkt på att du vid import betalar både tull och moms när varorna levereras till din dörr?

Har du tänkt på vilket kapital du binder upp när du importerar dina varor och hur mycket kapital du istället skulle kunna frigöra?

Nu har vi en lösning för dig som sparar både pengar och huvudbry!
Lösningen heter: Gränslöst Tullager!

Ring eller besök vår hemsida för mer information om våra tjänster!

Vad innebär Gränslöst Tullager?

Dina varor kommer att ligga oförtullade på ditt lager. Du betalar tull och moms först när varan tas ut från lagret. Om ni säljer varor till tredjeland, t ex. Norge eller Schweiz, behöver ni inte betala importtullar eller momsavgifter in i EU.



Damco Sweden AB

Damco är en av världens ledande leverantörer av spedition och supply chain management.

I mer än 20 år har vi levererat transport- och logistiklösningar till våra kunder runt om i världen.

Våra omfattande lösningar är anpassade för att möta alla våra kunders behov, oavsett om det handlar om ett konkurrenskraftigt pris på en brådskande sändning eller en strategisk partner för långsiktig kvalitetssäkring.